

業績を伸ばしたい方、集合

岡山県中小企業家同友会 倉敷支部 支部長 大西一夫

倉敷支部8月例会開催のお知らせ

業績を伸ばしたくて、ターゲットを絞りきれない方、多いのではないでしょうか。

一人でも多くのお客様に知ってもらいたいあまり焦点が絞りきれず、肝心の知ってもらいたい お客様には届かない・・・。そんなジレンマを抱えている経営者にとって、今回の例会は必見で す。

報告者は贈答タオル販売、ソフトウェア開発、建設業、薬局と全くの異業種ですが、或る共通 点があります。それは「ターゲットを明確にして、売るものを決める」ということです。とかく 売上・業績を伸ばしたくて、あれもできます、これもできます、と「器用貧乏」になりがちです。 しかし、敢えて地域・ターゲット・商品を絞ることで「とんがる」ことができる。「インターネッ トは全国・世界への発信ではなく、地域密着にも有効」、などなど「目から鱗」の論点が満載の例 会です。

記

日 時: 2015年8月19日(水) 18:20~20:50

会場: くらしき健康福祉プラザ 201 (倉敷市笹沖 180 番地 Tal086-434-9850)

パネラー:大三商事 代表者 大河朝彦氏

マイクロシステム(株) 代表取締役 面田高章氏

(有) アイ・ティー・エム 代表取締役 渡邉祐矢氏

コーディネーター:(株)マスカット薬局 代表取締役 髙橋正志氏

テーマ: 「地域・ターゲットを絞って、飛躍的に業績を伸ばす」

~中小企業の《選択と集中》はこれだ!~

	8/19	倉敷支部8	月例会出欠票	
	H	占 席 します ・	欠 席 します	
社名()役職() 氏名 (

会社名()役職()氏名(