

営業力と女子力で 強靱な経営体質をつくる

ワークライフバランスの実践と営業戦略で
十年後のビジョンを目指す

岡山県中小企業家同友会 吉備高原支部

8月
例会

報告者

株式会社イケル

代表取締役 山下 秀男 氏



今回は(株)イケルの山下秀男社長にご報告いただきます。

競合先の多いIT業界の中で、10年先のビジョンを見据えて営業力強化に取り組み、着実に業績を向上させてきた山下社長。

また全員が女性社員というユニークな職場に対応して、女性にとって働きやすい環境を整備するとともに、いかに女子力を発揮してもらうかに心を砕いてきました。

既に来春には3人の新人採用を決定し、これから大きく組織を変革しようという新しい取り組みの真っ最中の山下氏に、営業力の重要性和経営指針の実践、そして社員との関わり方についてご報告いただきます。

是非、大勢のオブザーバーをお誘いの上、ご参加ください。

日時

平成 27年 **8月28日(金)**
18:30 ~ 21:00

場所

吉備高原リゾートホテル

加賀郡吉備中央町吉川4860-6 TEL: 0866-56-7170

参加費

500円(オブザーバーの方は無料)

お申込方法

[電話] 086-222-7473 [FAX] 086-225-3662

[メール] info@okayama.doyu.jp

下記「参加申込書」にご記入の上、FAXでお申し込みください。電話、メールでも受け付けております。



岡山県中小企業家同友会吉備高原支部

8月例会 参加申込書

切り取らずに、このままFAXでお申し込みください **FAX : 086-225-3662**

8月例会	参加する	参加しない	どちらかに○をつけてください
会社名	役職 ()	氏名	
住所		お電話 ()	-
会社名	役職 ()	氏名	
住所		お電話 ()	-

ゲスト様歓迎 (ゲスト様もご参加いただけます。会員の方は、お知り合いの経営者をぜひお誘いください)