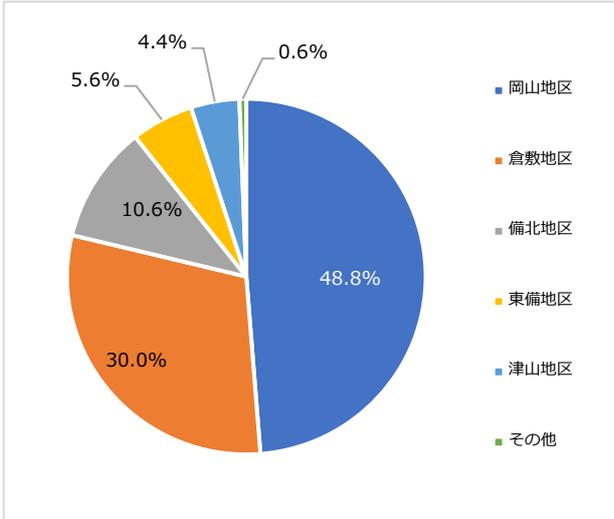


岡山県中小企業家同友会景況調査【2025年4月-6月期】

※小数点第2位四捨五入処理のため、構成比の合計が100%にならない場合があります。

- 実施期間：2025年6月10日-6月30日
- 調査対象：岡山県中小企業家同友会会員企業
- 対象期間：2025年4月-6月期
- 調査方法：会員専用サイトアンケートにて配信、自計記入を求めた
- 回答企業数：508社のうち160社
- 回答率：31.5%

【1-1】地域内訳／本社所在地



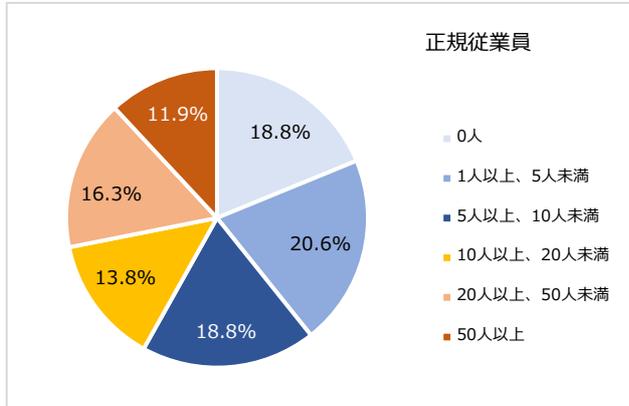
地域		件数
岡山地区	岡山市、玉野市	78
倉敷地区	倉敷市、浅口市、里庄町、総社市、笠岡市、早島町、井原市、矢掛町	48
備北地区	吉備中央町、高梁市、新見市、真庭市、新庄村	17
東備地区	備前市、瀬戸内市、赤磐市、和気町	9
津山地区	津山市、勝央町、美咲町、美作市、奈義町、西粟倉村、鏡野町、久米南町	7
その他		1
合計		160

有効回答数 160

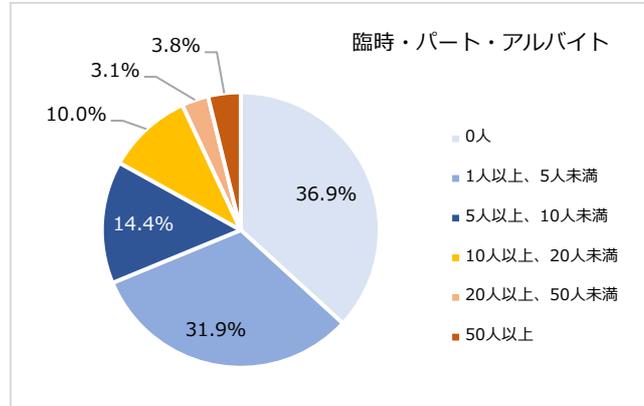
※その他回答・・・東京都

【1-2】従業員数

従業員数（中央値）：正規従業員7.5人、臨時・パート・アルバイト1人

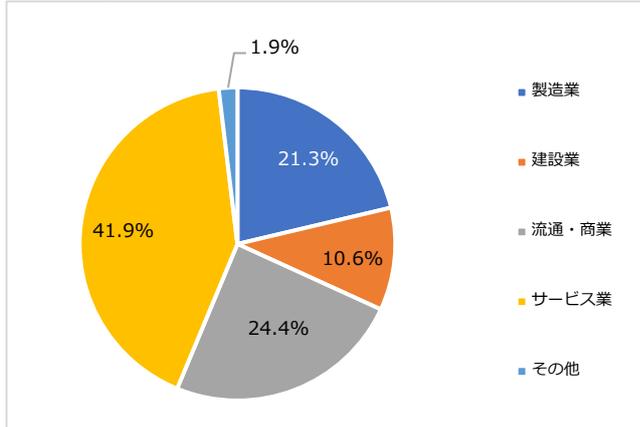


有効回答数 160



有効回答数 160

【1-3】業種内訳



業種	件数
製造業	34
建設業	17
流通・商業	39
サービス業	67
その他	3
合計	160

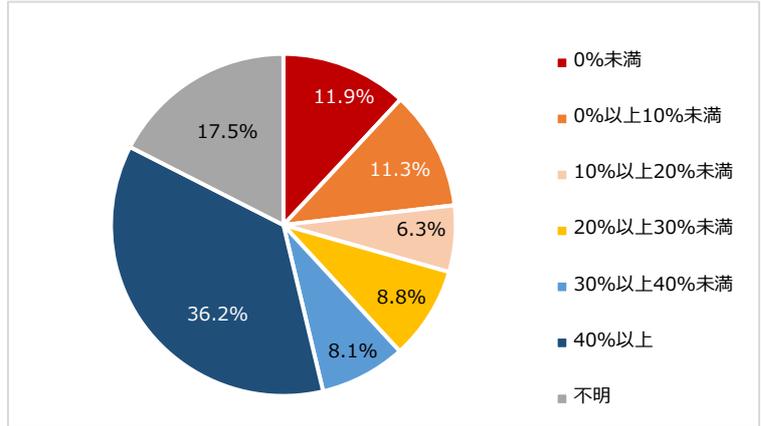
有効回答数 160

※その他・・・農業

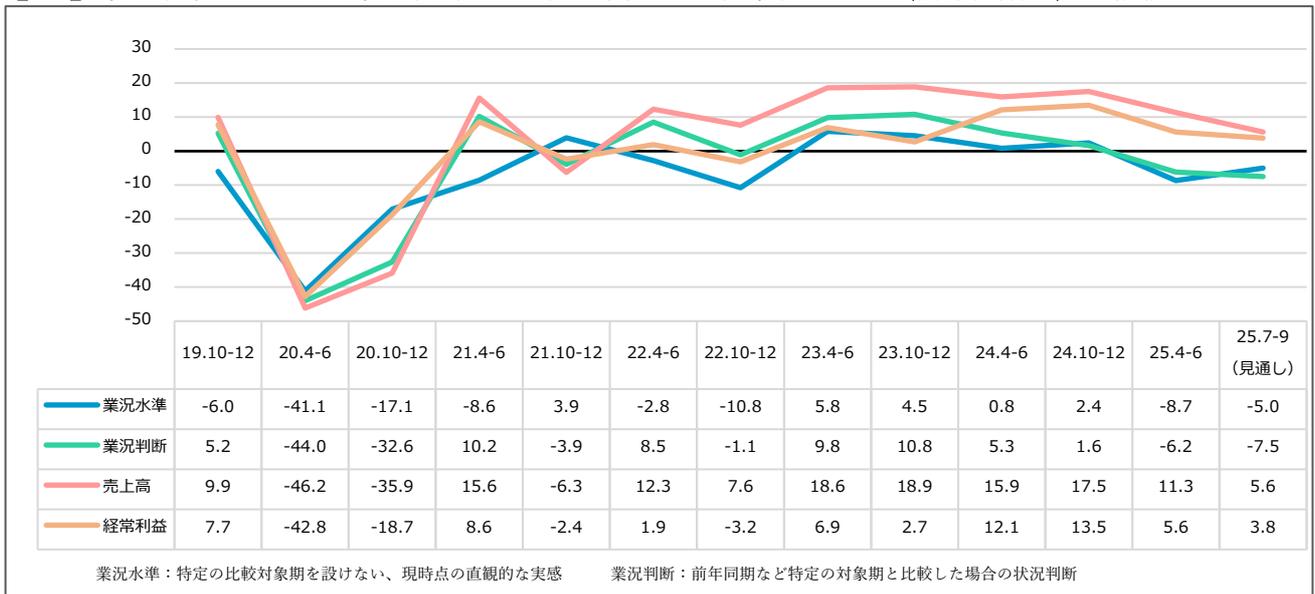
【1-4】直近の決算における自己資本比率

項目	件数
0%未満	19
0%以上 10%未満	18
10%以上 20%未満	10
20%以上 30%未満	14
30%以上 40%未満	13
40%以上	58
不明	28
合計	160

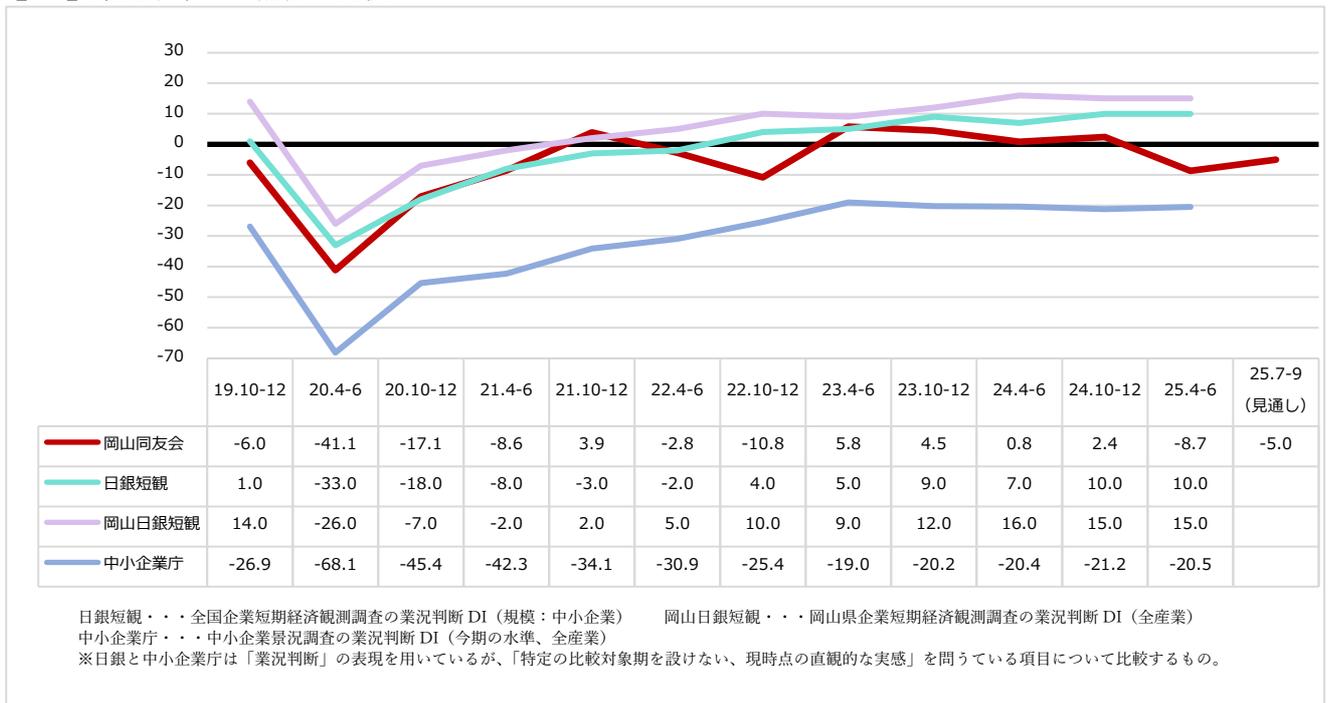
有効回答数 160



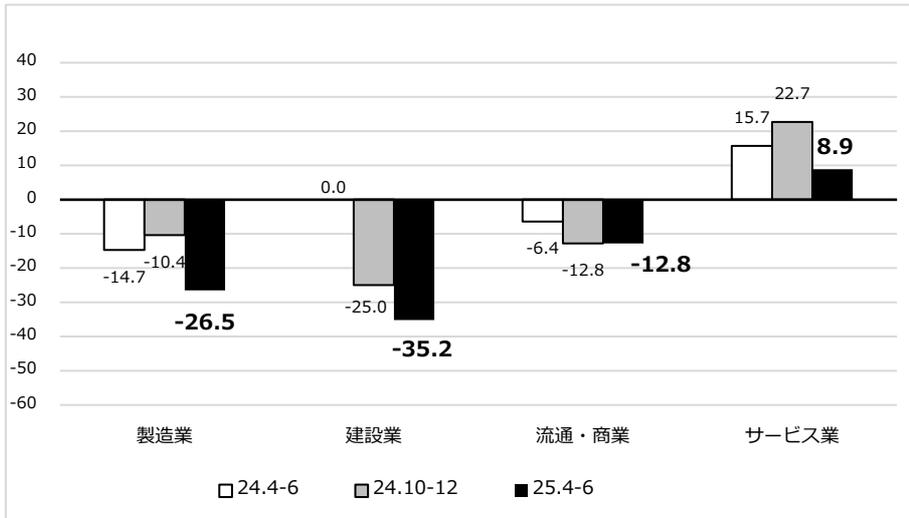
【2-1】業況水準DIおよび業況判断DI・売上高DI・経常利益DI（前年同期比）の推移



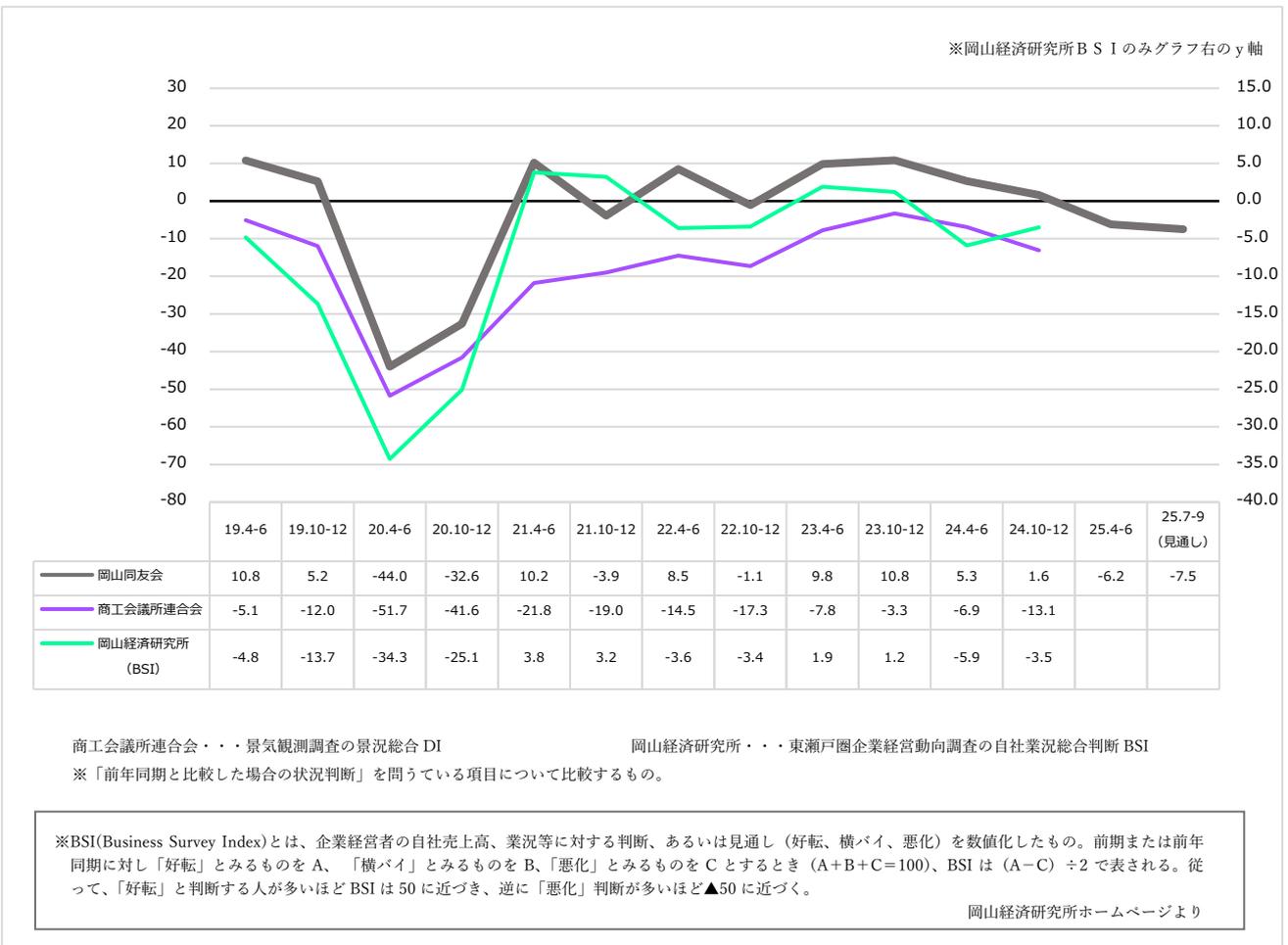
【2-2】業況水準DI推移の比較



【2-3】業況水準DI（業種別）



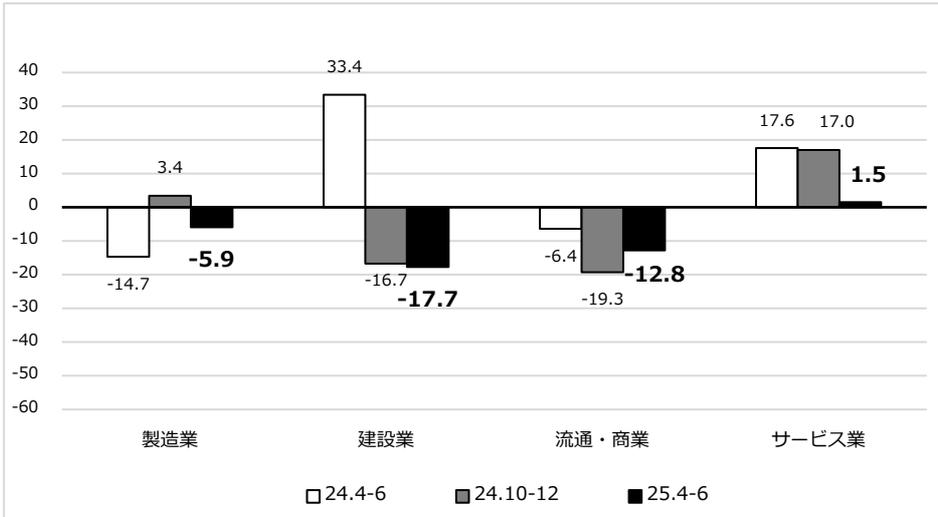
【2-4】業況判断DI推移の比較／前年同期比



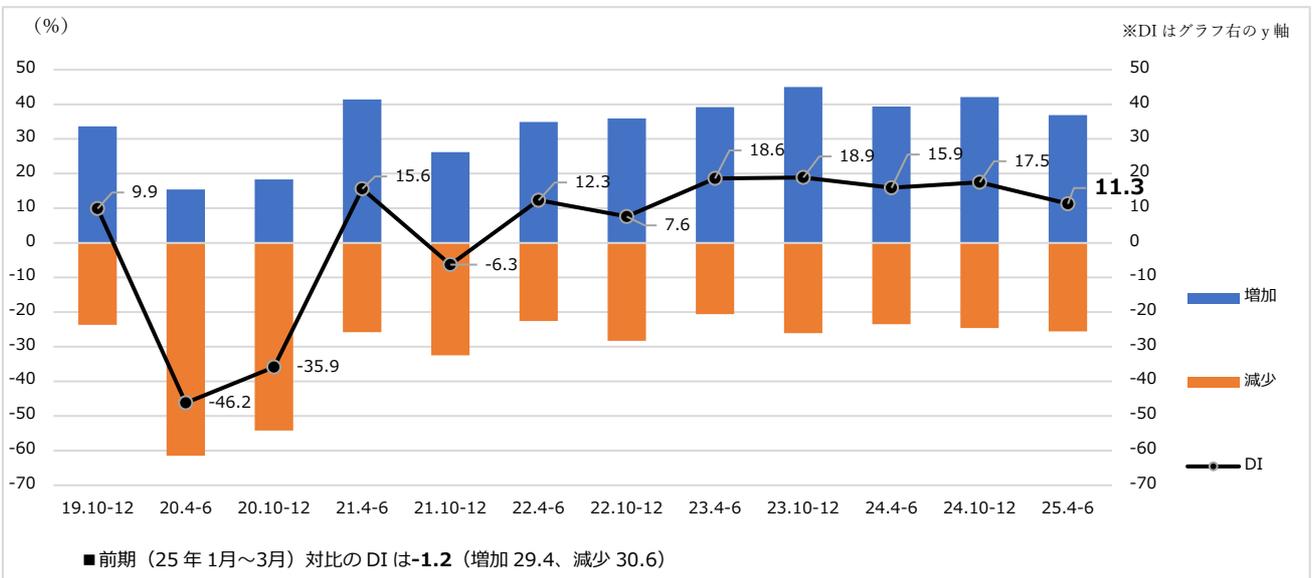
■前期（25年1月～3月）対比のDIは-7.5（好転22.5、悪化30.0）

■次々期（25年10月～12月）の見通しDIは前年同期比で-2.5（好転21.9、悪化24.4）

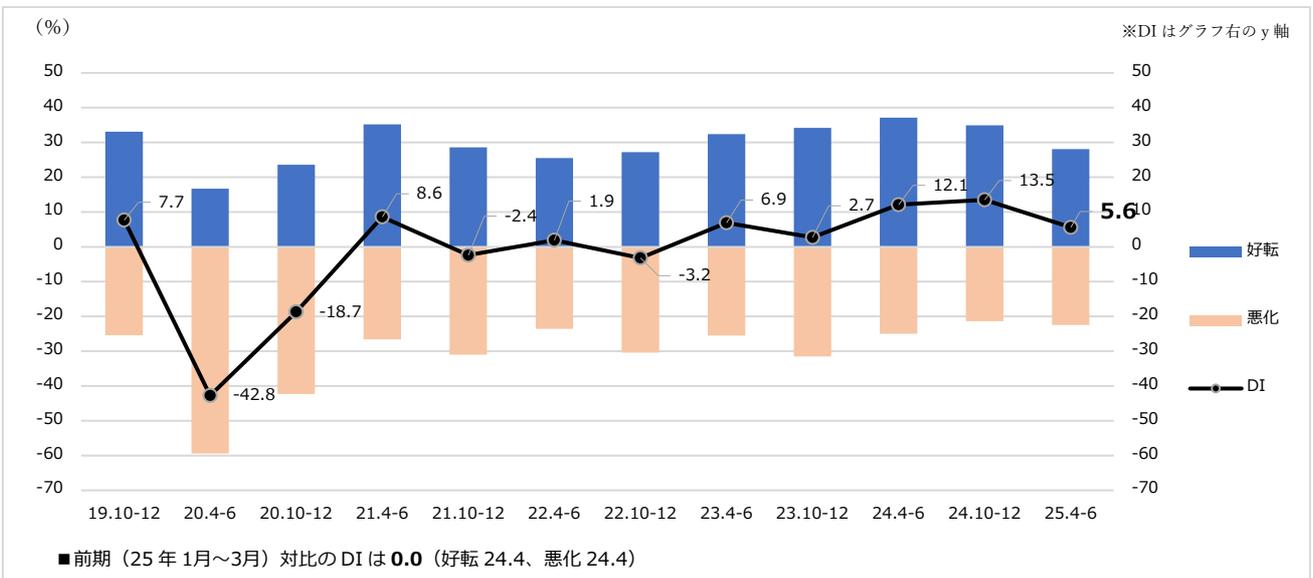
【2-5】業況判断D I（業種別）



【2-6】売上高増減の推移 / 前年同期比



【2-7】経常利益増減の推移 / 前年同期比



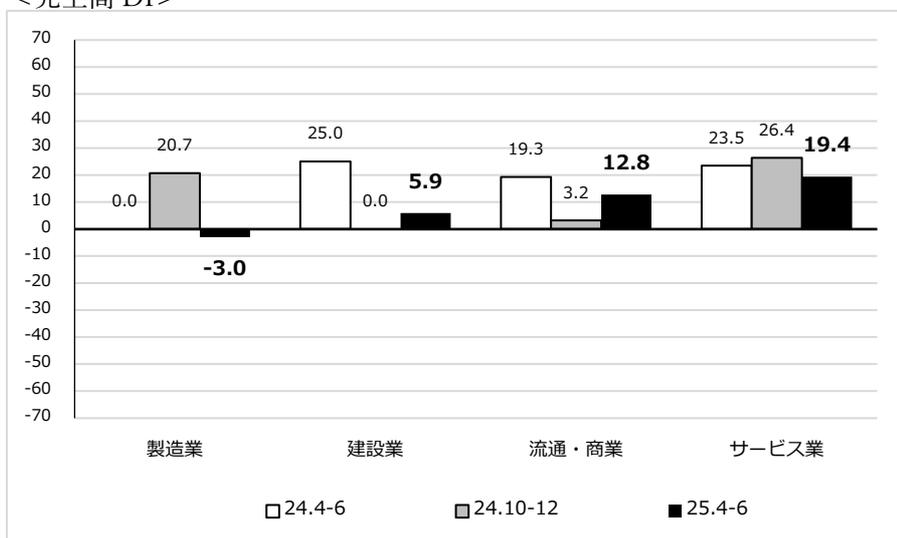
【2-8】 2025年4月～6月の経常利益（前年同期比）増減の理由（複数選択）

※ 割合：回答者数に対する割合

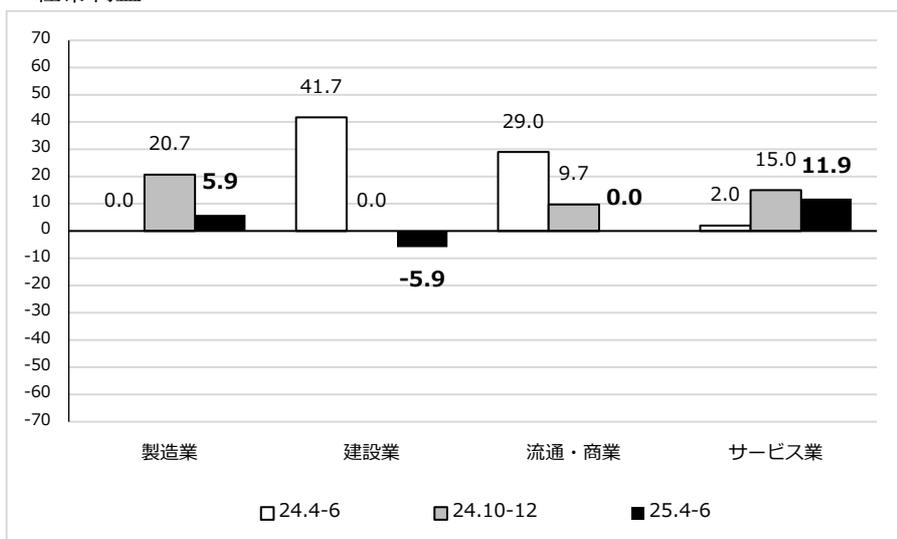
採算(経常利益)が好転した理由 回答者数：45	選択者数	割合	採算(経常利益)が悪化した理由 回答者数：36	選択者数	割合
売上数量・客数の増加	29	64.4%	売上数量・客数の減少	23	63.9%
売上単価・客単価の上昇	18	40.0%	売上単価・客単価の低下	8	22.2%
人件費の低下	6	13.3%	人件費の増加	16	44.4%
原材料費・商品仕入額の低下	2	4.4%	原材料費・商品仕入額の増加	9	25.0%
外注費の減少	1	2.2%	外注費の増加	2	5.6%
金利負担の減少	0	0.0%	金利負担の増加	2	5.6%
本業以外の部門の収益好転	3	6.7%	本業以外の部門の収益悪化	2	5.6%
その他	4	8.9%	その他	5	13.9%

【2-9】 売上高 DI・経常利益 DI / 前年同期比（業種別）

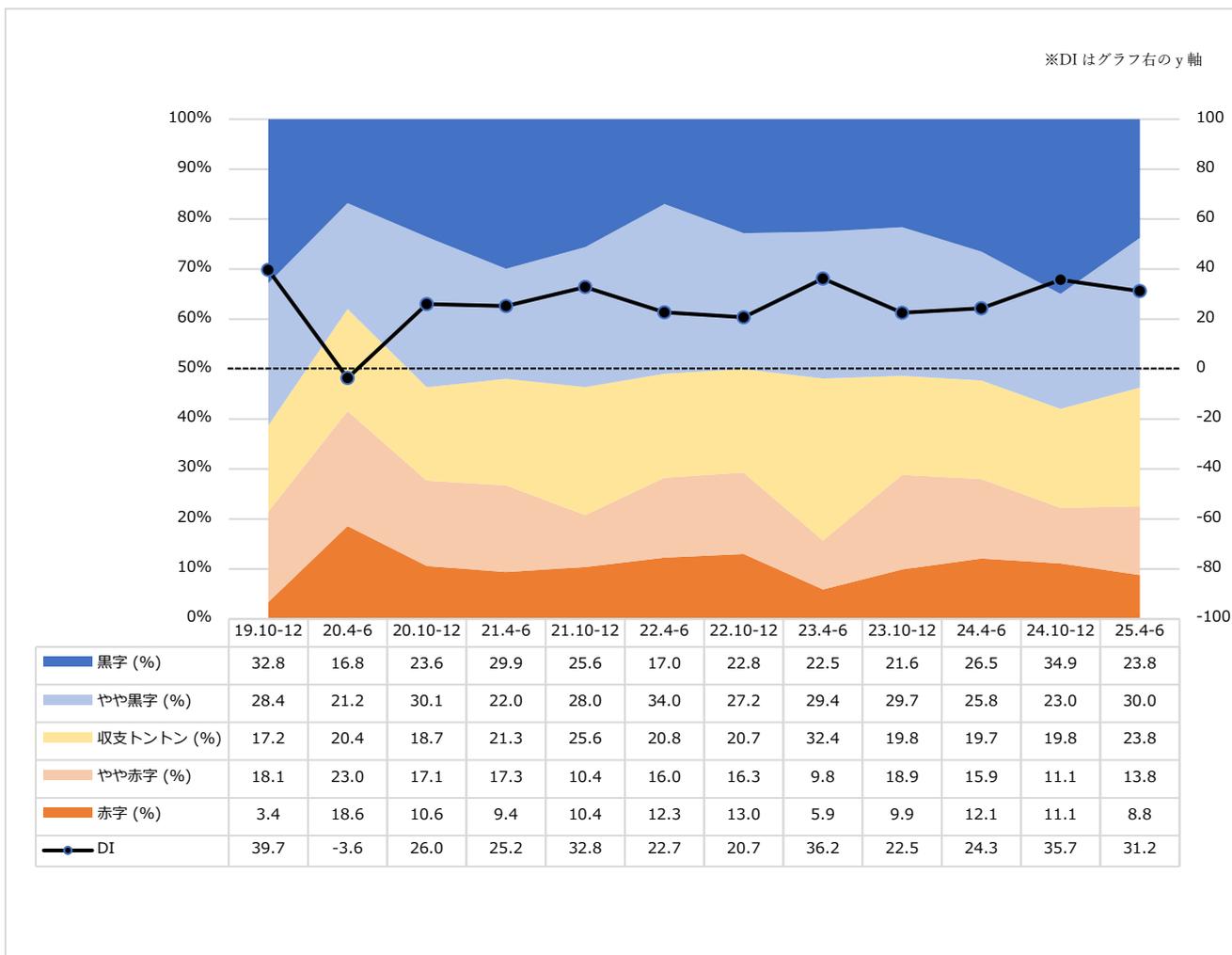
<売上高 DI>



<経常利益 DI>



【2-10】 採算水準の推移

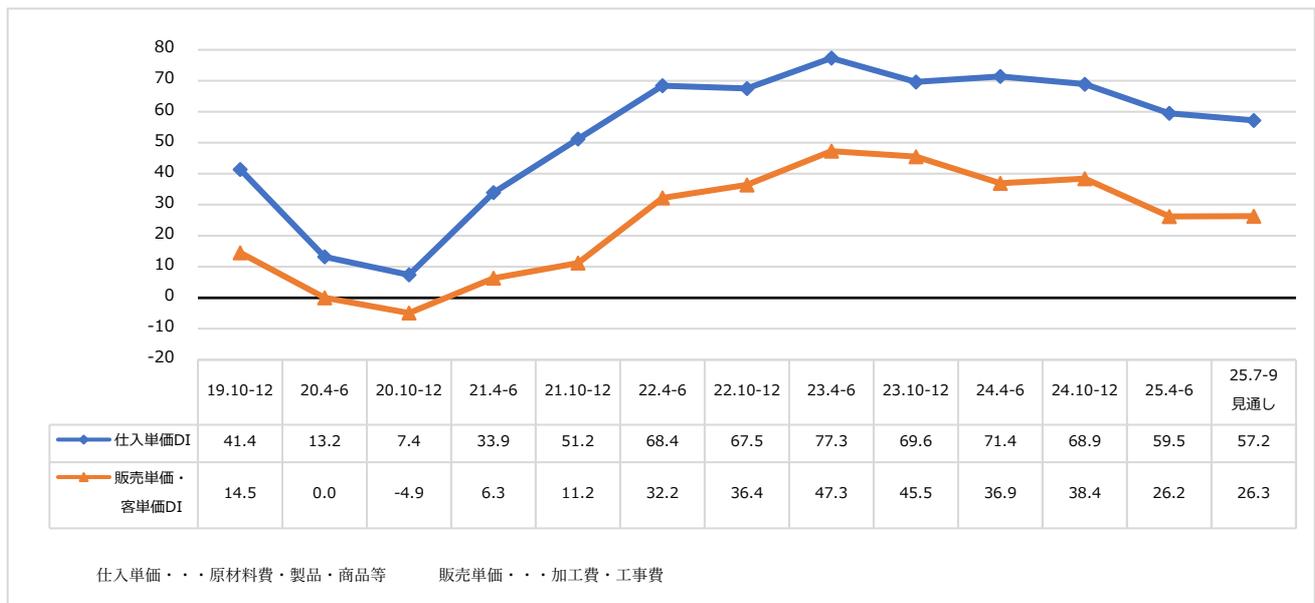


【2-11】 業種別の採算水準の割合

(%)

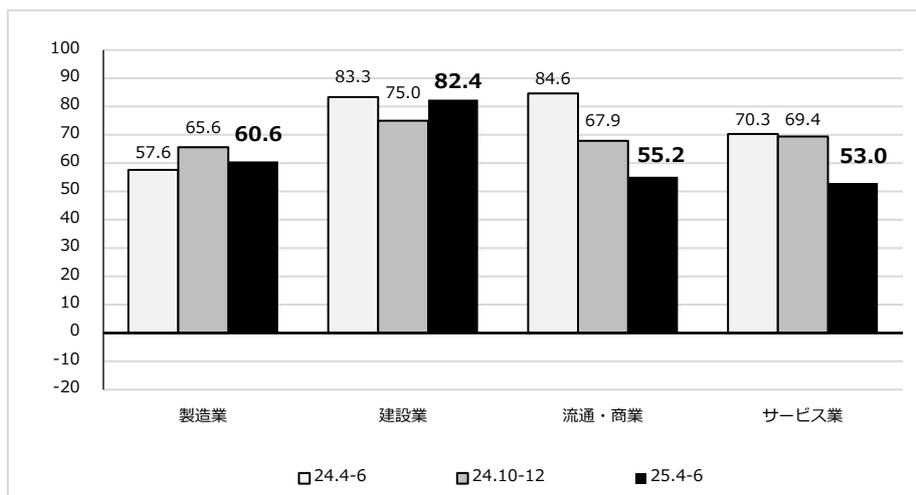
	黒字		やや黒字		収支トントン		やや赤字		赤字	
	24 10-12	25 4-6								
全体	34.9	23.8	23.0	30.0	19.8	23.8	11.1	13.8	11.1	8.8
製造業	37.9	17.6	20.7	23.5	10.3	29.4	17.2	17.6	13.8	11.8
建設業	33.3	41.2	25.0	23.5	25.0	23.5	8.3	5.9	8.3	5.9
流通・商業	35.5	30.8	32.3	25.6	16.1	28.2	9.7	10.3	6.5	5.1
サービス業	34.0	19.4	18.9	37.3	24.5	19.4	9.4	14.9	13.2	9.0

【3-1】仕入単価DIと販売単価・客単価DIの推移／前年同期比

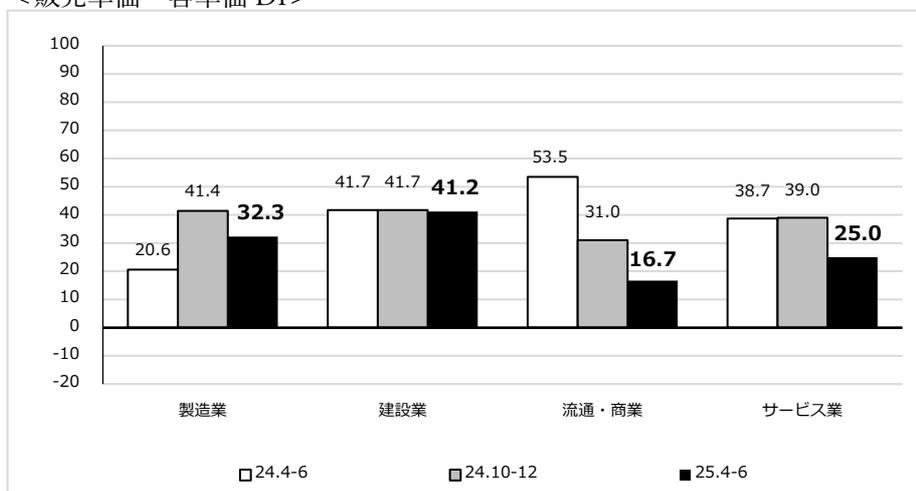


【3-2】仕入単価DIと販売単価・客単価DI／前年同期比（業種別）

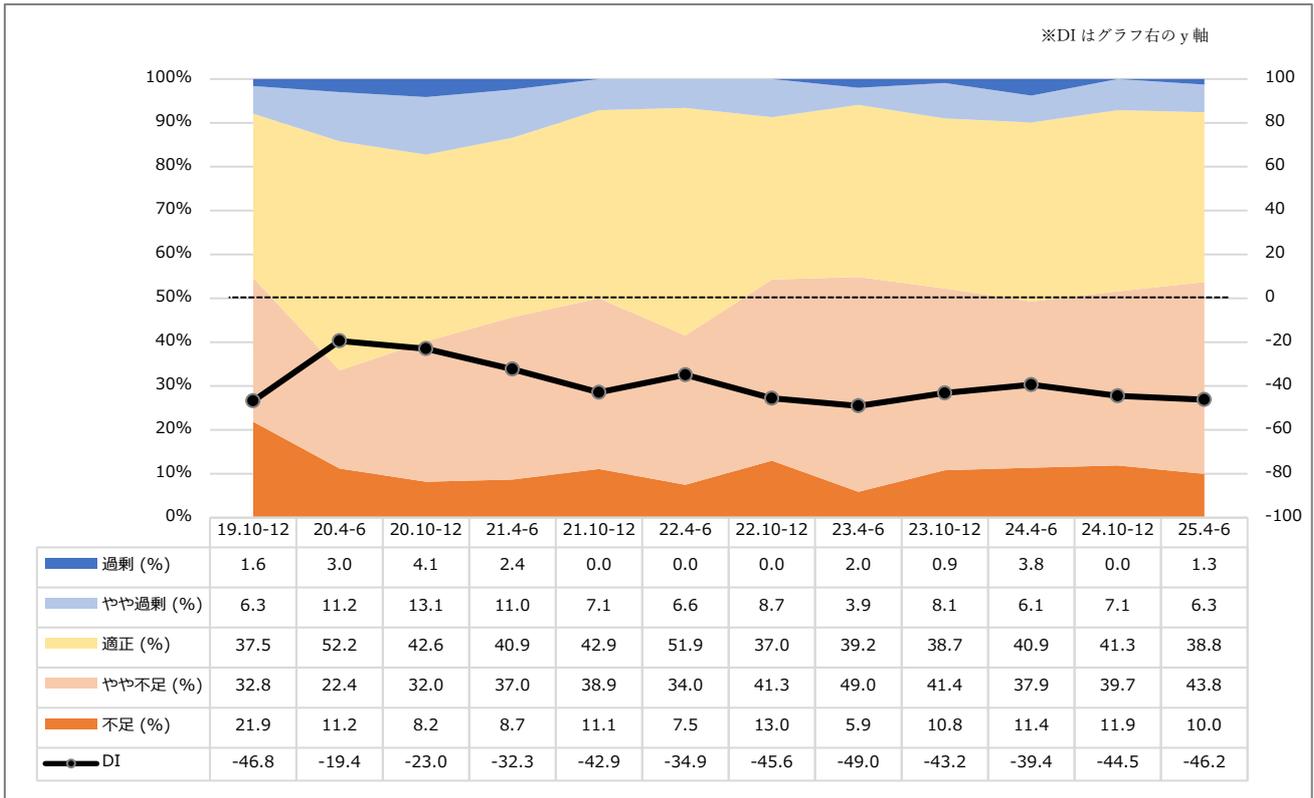
<仕入単価DI>



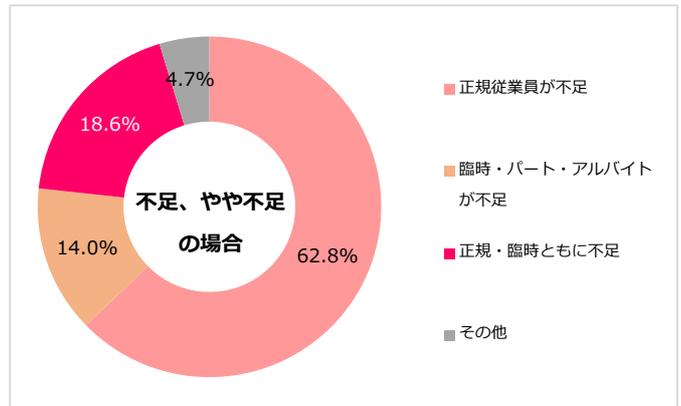
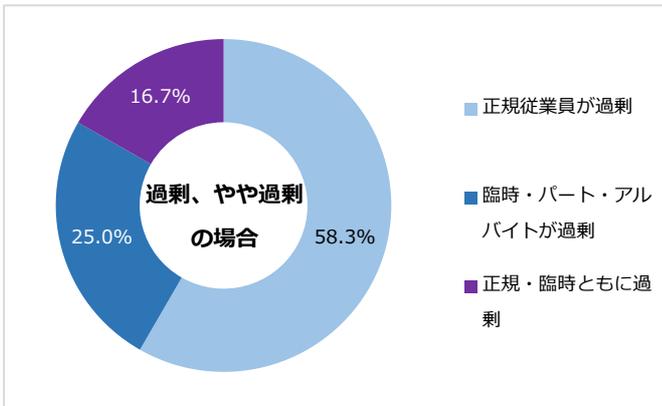
<販売単価・客単価DI>



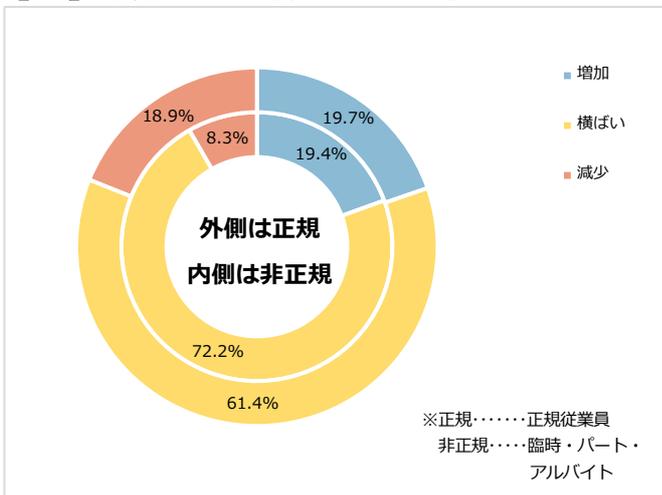
【4-1】 人手の過不足の推移



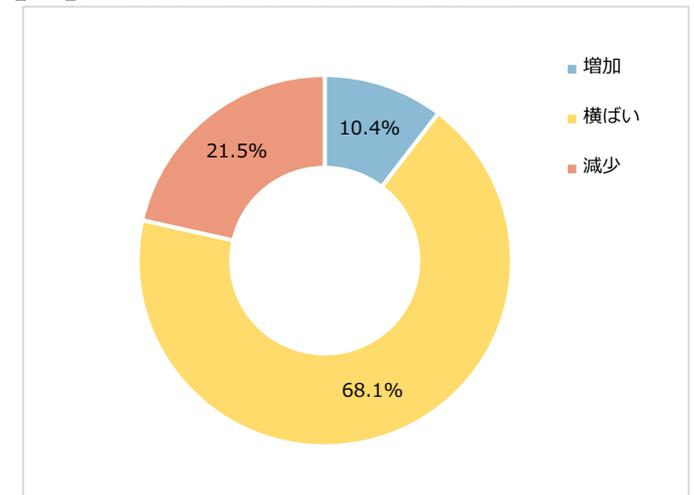
【4-2】 現在の人手の過不足の具体的状況



【4-3】 従業員数の状況 / 前年同期比



【4-4】 所定外労働時間の状況 / 前年同期比

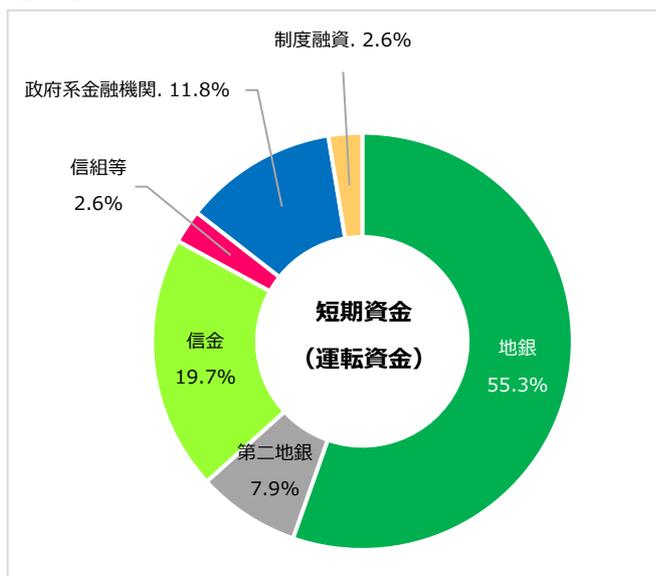


【5-1】借入金の状況

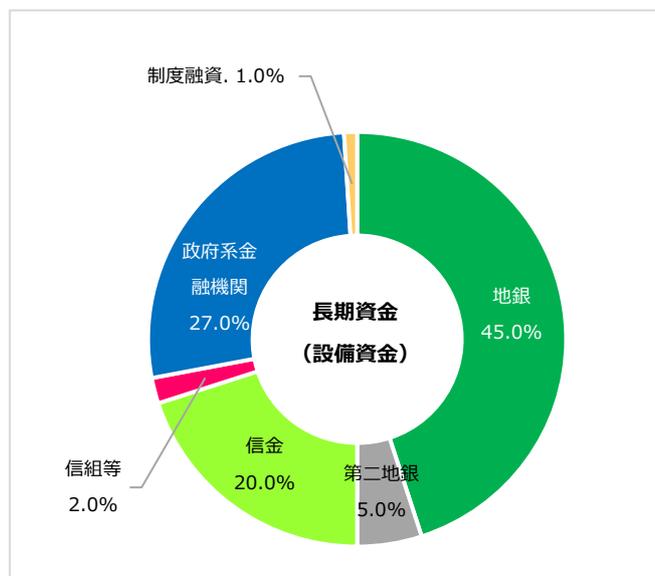
借入金あり	短期資金（運転資金）	21 件	—
	長期資金（設備資金）	45 件	—
	短期資金と長期資金の両方	55 件	—
	合計	121 件	75.6%
借入金なし		39 件	24.4%

有効回答数：160

【5-2】主な借入先

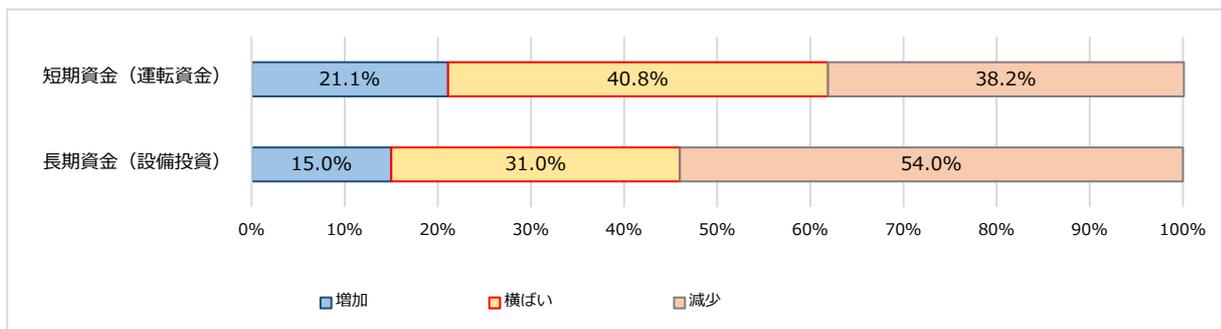


有効回答数 76

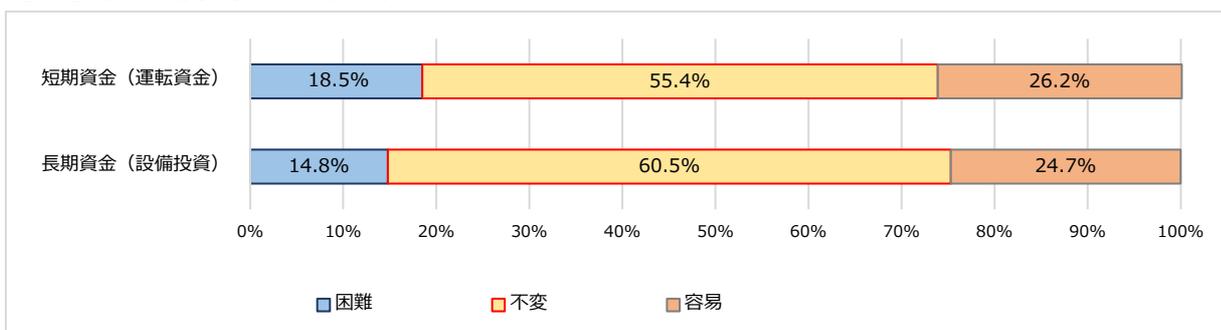


有効回答数 100

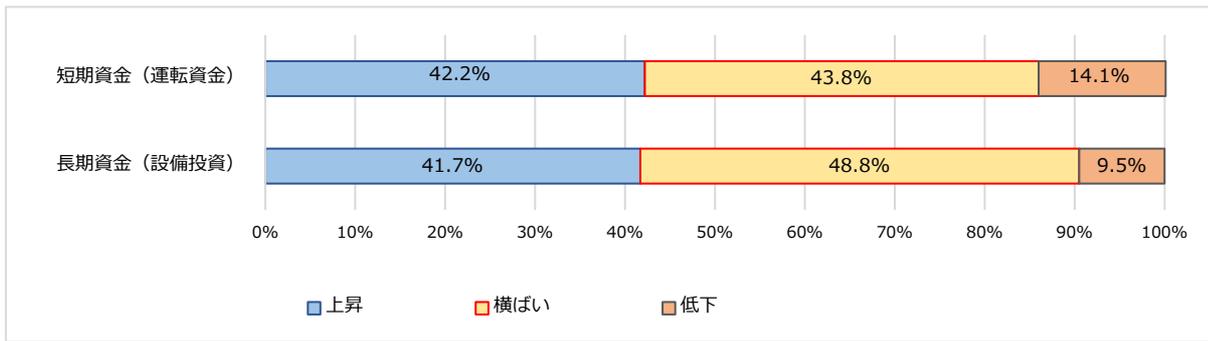
【5-3】借入金の増減 / 前年同期比



【5-4】借入難度の変化 / 前年同期比

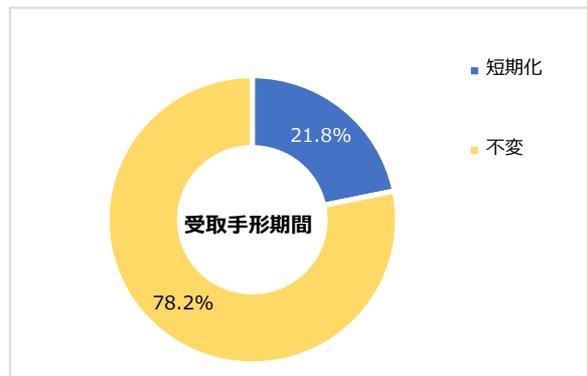


【5-5】借入金利の変化（2025年の1月～3月と比べて）

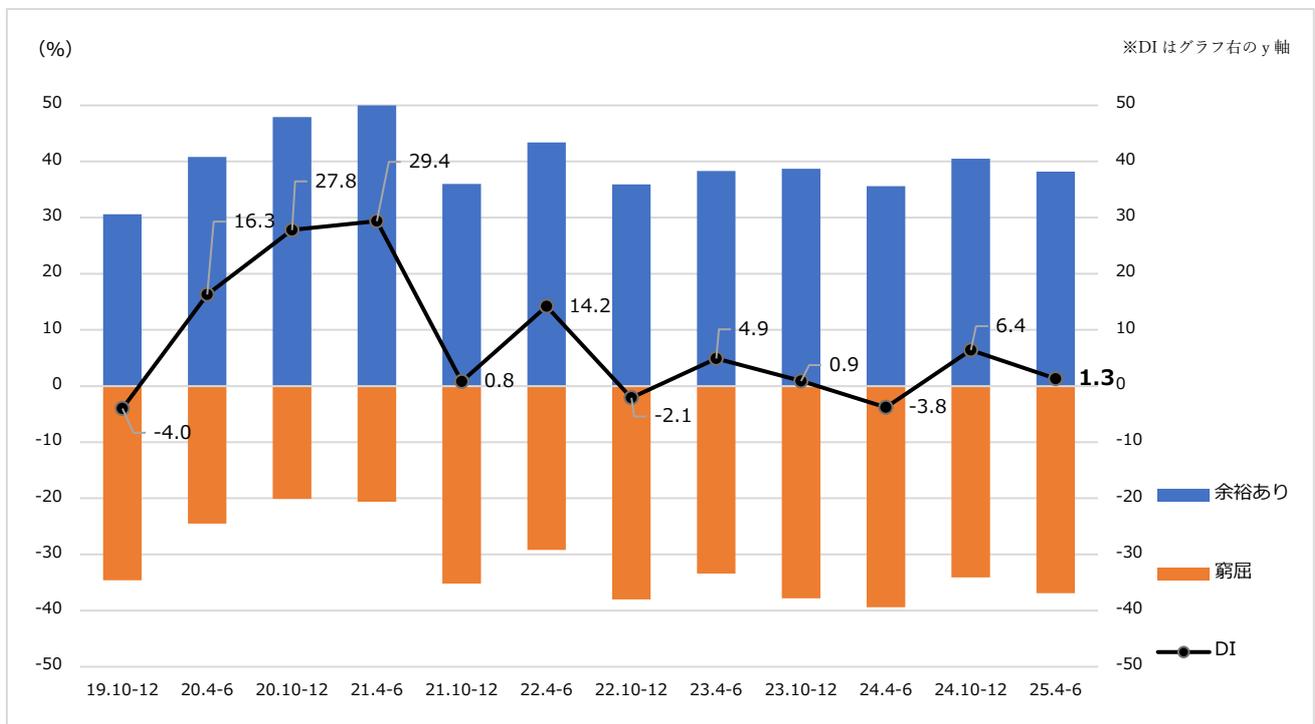


【5-6】受取手形期間（2025年の1月～3月と比べて）

項目	件数
短期化	12
不変	43
長期化	0
手形取引なし／比較できない	105
合計	160
有効回答数	55

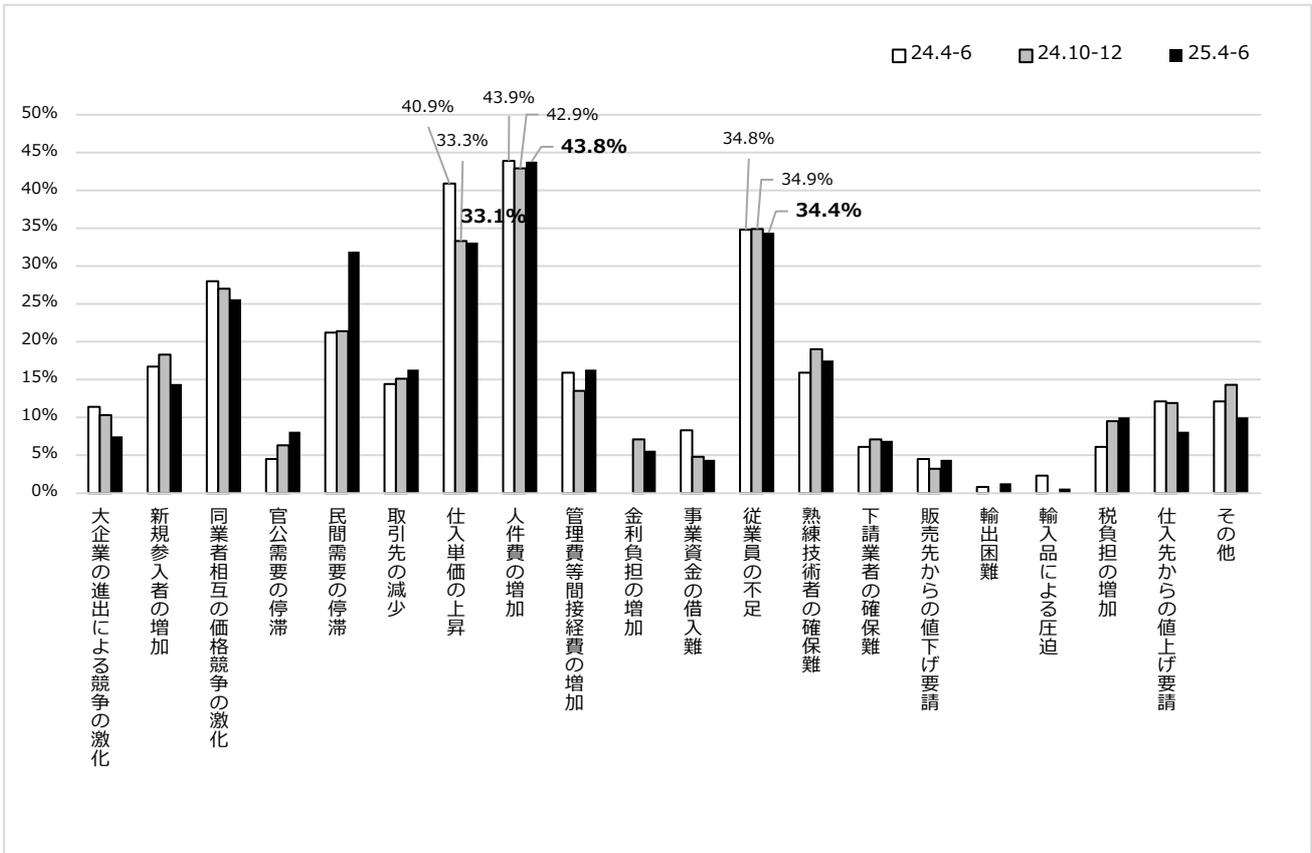


【5-7】現在の資金繰りの状況



【6】2025年4月～6月の経営上の問題点（複数選択※上位3つ）

160社の回答



回答の内訳と回答者数に対する割合

回答者数：160

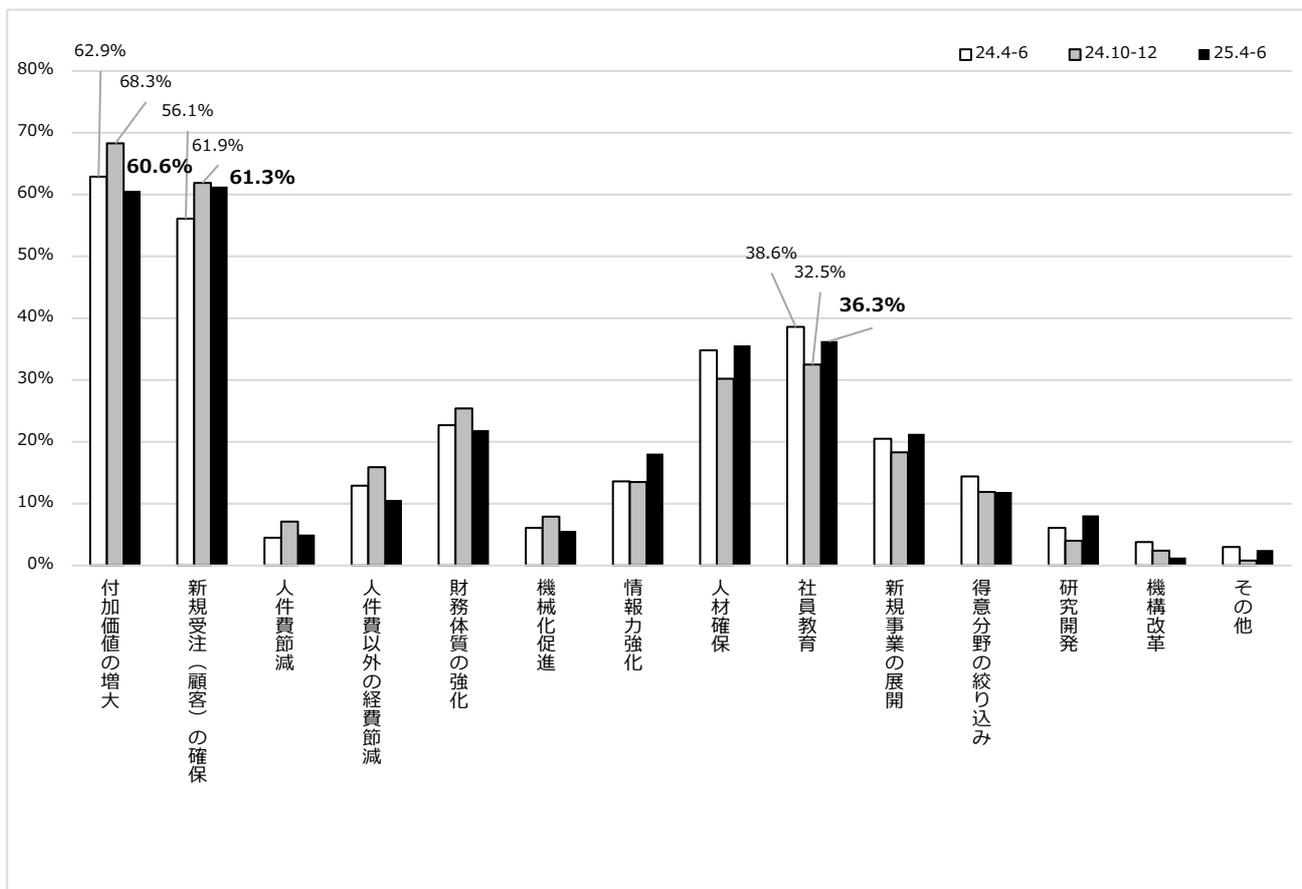
項目	選択者数	割合	項目	選択者数	割合
大企業の進出による競争の激化	12	7.5%	事業資金の借入難	7	4.4%
新規参入者の増加	23	14.4%	従業員の不足	55	34.4%
同業者相互の価格競争の激化	41	25.6%	熟練技術者の確保難	28	17.5%
官公需要の停滞	13	8.1%	下請業者の確保難	11	6.9%
民間需要の停滞	51	31.9%	販売先からの値下げ要請	7	4.4%
取引先の減少	26	16.3%	輸出困難	2	1.3%
仕入単価の上昇	53	33.1%	輸入品による圧迫	1	0.6%
人件費の増加	70	43.8%	税負担の増加	16	10.0%
管理費等間接経費の増加	26	16.3%	仕入先からの値上げ要請	13	8.1%
金利負担の増加	9	5.6%	その他	16	10.0%

<その他の意見>

- ・社員教育の不足
- ・売上単価の値上げが困難
- ・制度の変更による業界の沈み感
- ・売上の減少
- ・原材料の減少
- ・新規開拓

【7】2025年7月～9月の経営上の力点（複数選択※上位3つ）

160社の回答



回答の内訳と回答者数に対する割合

回答者数：160

項目	選択者数	割合	項目	選択者数	割合
付加価値の増大	97	60.6%	人材確保	57	35.6%
新規受注（顧客）の確保	98	61.3%	社員教育	58	36.3%
人件費節減	8	5.0%	新規事業の展開	34	21.3%
人件費以外の経費節減	17	10.6%	得意分野の絞り込み	19	11.9%
財務体質の強化	35	21.9%	研究開発	13	8.1%
機械化促進	9	5.6%	機構改革	2	1.3%
情報力強化	29	18.1%	その他	4	2.5%

<その他の意見>

- ・IT活用による事務量、事務時間の削減
- ・原材料が無い