

win-winの関係作りで 市場を切り開く!

2025.11. 27

木

会場・国際交流センター7F 闘場18:30~20:50 参加会費 500円

OB無料

ーおせんべい屋さんが実践してきた付加価値づくりの秘密ー 割って、分けて、広がる価値。

こんな方におすすめ



価格競争から抜け出したい

どうすれば"値下げではなく価値"で 選ばれる会社になれるのか?



新しい市場を開拓したい

未開の地にどうアプローチし、継続 的に販路を築くのか?



(あてにしあてにされる輪

"自分たちだけ"でなく、"共に笑顔で 取引できる仲間"をどうつくるか?





報告者

鈴木 祥成 氏

1923年創業のたまごせんべい 専門店「鈴木屋」の4代目



会社

株式会社鈴木屋

百貨店や高級スーパー、生協などへの 卸を中心に販路展開。海外12カ国にも 自社商品を輸出中。

参加申し込みは、会員はE.DOYU、OBは右のQRコードから 席に限りがありますので、早めのお申込をお願いします。



〒700-0936 岡山市北区富田29

岡山県中小企業家同友会

TEL. 086-222-7473