

参加費  
無料

激変する時代を共に乗り越える！

付加価値を高める  
取引先との関係強化

自社の資源だけで、顧客のニーズを満たせますか？原材料の仕入先、加工の外注先、配送業者、販売店——。これらビジネスパートナーとの協業なくして、事業は成り立ちません。しかし、取引プロセスやサプライチェーン全体を最適化することで、付加価値を大きく高めることができます。

河井氏は、ビジネスパートナーとの関係を戦略的に強化。お互いの価値を高め合う取り組みを実践してきました。河井氏は「全ての取引先との関係強化は困難。お互いの事業の本質を理解し合い、経営者同士が信頼し合える関係でないと成り立たない」と要諦を語ります。

河井氏の経営実践から、真のビジネスパートナーとは何かを考えます。

## 経営体験報告

株式会社Orb

代表取締役

河井 七美 氏

## 開催日

3月27日(金)

18:30~20:50

締切：3月26日(木)・正午

## 会場

新見公民館（新見ふれあいセンター）

(新見市新見823番地1 ☎0867-72-4408)

お申込は  
こちらから！

お問合せ先 岡山県中小企業家同友会

(Tel 086-222-7473 Fax 086-225-3662 ✉ info@okayama.doyu.jp)

※県外の経営者の方で参加の申込みをいただいた方は、入会ご希望者として最寄りの同友会に連絡先等を紹介させていただきますのでご了承ください（既に入会されている方は除きます）。※本申込内容は、岡山県中小企業家同友会の管理のもとに、参加者名簿・今後のご案内等に活用させていただきます。